

Conseiller(e) de Vente en Alternance

Présentation d'entreprise

Fondé en 1986, le Groupe Calzedonia est basé à Vérone, Italie. Il est composé des marques Calzedonia, Intimissimi, Tezenis, Falconeri, Atelier Emé et Signorvino.

Le Groupe est présent en France depuis 2009 et exploite les quatre premières marques précédemment listées.

Le groupe Calzedonia est un réseau international de plus de 5000 magasins dans plus de 56 pays et présent dans des grandes villes comme Milan, Rome, Londres, Moscou, Barcelone, Vienne, Prague, Istanbul, Lisbonne, Athènes et Paris...

La marque Calzedonia, votre boutique de collants, propose d'une manière innovante et accessible, des collants, des chaussettes et des maillots de bain pour la femme, l'homme et l'enfant.

La marque Intimissimi propose de la lingerie avec un style moderne, romantique, sensuel et élégant pour la femme et l'homme.

La marque Tezenis, très cosmopolite, propose des collections fun et en harmonie avec les dernières tendances de lingerie et vêtements d'intérieur pour la femme, l'homme et l'enfant.

La marque Falconeri, votre nouvelle boutique de tricot et cachemire haut-de-gamme, propose des produits combinant les normes de qualité d'un tailleur de maître avec des prix abordables et un style jeune mais sophistiqué.

Le Groupe est en constante expansion et il est prévu chaque année l'ouverture de quarante (40) nouvelles boutiques toutes marques confondues sur le territoire français.

Pour accompagner ce développement, nous sommes à la recherche de talents enthousiastes, dynamiques et ambitieux pour nous rejoindre et notamment d'un juriste généraliste !

Description du poste

Le groupe Calzedonia recrute pour ses boutiques, un(e) Conseiller(e) de vente en Alternance.

Vous avez envie de rejoindre une équipe dynamique ? Vous êtes attiré(e) par la mode et souhaitez faire connaître nos produits ? Vous aimez conseiller les clients sur les nouvelles tendances ?

Dans le cadre de votre formation, nous vous proposons de participer activement à la vie de nos boutiques à travers trois principales missions qui seront menées à bien de manière progressive.

1. La vente assistée et le service client

-Apprentissage des produits saisonniers de nos collections -Accueillir et donner des conseils personnalisés aux clients

-Mettre en pratique les techniques de vente / vente complémentaire -Fidéliser les clients

2. La gestion de la boutique

- Contribuer au développement des indicateurs commerciaux
- Prendre en charge le réassort, livraison des produits, inventaire
- Mettre en place des opérations commerciales
- Merchandising

3. Le professionnalisme

-Travail d'équipe, implication, réactivité face à différentes situations, force de proposition -Respecter l'image véhiculée par notre entreprise à travers votre présentation.

Profil recherché

Etudiant(e) en BTS MUC ou de filière commerciale, dynamique, curieux, à l'écoute, enthousiaste ; vous souhaitez rejoindre nos équipes pour vivre une expérience enrichissante en boutique !

Motivé(e) et doté d'un bon relationnel, vous souhaitez vous impliquer dans un Groupe en plein développement en France.